



CÀPSULES FORMATIVES 2016

GUANYEM CLIENTS: EL CRM PER GESTIONAR ELS NOSTRES CLIENTS

14 de març - De 16h a 18h - Docent: Oscar Ortega, CEO B-tactic

GAMIFICACIÓ: INTRODUEIX ELS ELEMENTS DELS JOCS PER A MOTIVAR I POTENCIAR LA TEVA IDEA DE NEGOCI

18 d'abril - De 15h a 19h - Docent: Àngel Fulquet, Expert en e-mail i Màrqueting Digital

MAILCHIMP-MDIRECTOR

25 d'abril- De 15h a 19h - Docent: Àngel Fulquet, Expert en e-mail i Màrqueting Digital

EMPRÈN I EVOLUCIONA LES IDEES EN CLAU DE MODEL DE NEGOCI

23 de maig - De 15h a 19h- Docent: Jordi Puigdemívol, Sherpa.cat

RETAIL MÀRQUETING. COM S'APLICA AMB SENY EN EL MÓN DEL COMERÇ I DELS SERVEIS

20 de juny - De 15h a 19h - Docent: Mercè Clavel, ESADE. Apassionada pel món del retail. Il·lusionada per crear nous conceptes de negoci

CREATIVITAT EMPRESARIAL: UNA MILLOR OPTIMITZACIÓ DE RECURSOS

26 de setembre - De 16h a 18h - Docent: David Jorba, formador i motivador en intel·ligència emocional i PNL

L'ART DE NEGOCIAR I COOPETIR

24 d'octubre- De 15h a 19h - Docent: Jordi Puigdemívol, Sherpa.cat

Lloc de realització:

CEISolsonès. Pujada del seminari, s/n.25280 Solsona

Inscripcions gratuïtes,

però cal inscripció prèvia per correu electrònic cei@ctfc.es o bé telefònicament al 973 48 1644.



ORGANITZA:



AMB EL SUPORT:

